

Offre d'emploi dans les énergies renouvelables au Bénin

Poste : Chargé(e) de pays

Vous êtes dynamique, passionné(e) par la gestion de projets ?

Vous aimez avoir des responsabilités et gérer des équipes ?

Vous souhaitez contribuer activement à la transition énergétique du Bénin ?

Ce poste est fait pour vous !

Contexte Général

PowerGen et Sunkofa sont deux start-ups spécialisées dans les énergies renouvelables et plus particulièrement dans les mini-réseaux depuis plusieurs années. Afin de promouvoir le développement des mini-réseaux en Afrique PowerGen et Sunkofa ont décidé de s'implanter au Bénin en créant ensemble **Mionwa**. La mission de cette jeune start-up est de fournir une électricité fiable et de qualité à près de 12 000 personnes d'ici la fin 2020 dans les zones rurales béninoises.

Nous espérons commencer les premières opérations de Mionwa d'ici Septembre 2019. Pour se faire nous sommes actuellement à la recherche **d'un/d'une chargé(e) de pays à Cotonou**.

Opportunité

Le/la chargé(e) de pays sera en charge du développement des activités commerciales de la société, la gestion des équipes, la gestion et la mise en place des projets ainsi que de la gestion des relations entre les parties prenantes. En tant que chargé de pays le/la candidat(e) devra être en mesure de travailler de manière autonome, de prendre des initiatives tout en faisant preuve d'intégrité.

Afin de promouvoir **l'égalité des chances** et la **diversité** au travail, **les profils féminins** seront particulièrement appréciés et valorisés.

Rôle et responsabilités du chargé de pays

En tant que chargé(e) de pays vous serez en charge de l'ensemble des missions suivantes :

La stratégie et gestion de l'entreprise

- Gestion des activités de Mionwa sur le marché Béninois
- Mise en place de la stratégie commerciale en collaboration avec les équipes de direction
- Recrutement et constitution d'une équipe dynamique, motivée capable de développer les activités de la société
- Inculquer aux employés l'excellence et les valeurs de la société
- Collaborer avec des partenaires locaux afin d'accélérer la distribution d'électricité dans le pays à des prix abordables
- Gérer l'unité commerciale en tenant compte des conseils et de l'expérience les autres unités commerciales des autres pays

Développement et gestion de projets

- Entretien et promouvoir la culture de projets dans l'entreprise
- Gérer les négociations entre Mionwa et ces clients
- Superviser les équipes de sorte qu'elles puissent livrer les projets en temps et en heure et dans les limites du budget alloué
- Penser et superviser le recrutement sur le long terme

Gestion des relations entre les parties prenantes tout en respectant le cadre réglementaire

- Entretien des relations de confiance avec les partenaires du secteur public comme du secteur privé, ainsi qu'avec les acteurs du monde universitaire et du gouvernement
- Collaborer avec les instances gouvernementales telles que le Ministère de l'Énergie, ABERME, ARE afin de d'améliorer les questions relatives à la législation
- S'assurer que les activités de Mionwa soient toujours en règles juridiquement parlant
- Participer aux différents événements du secteur afin de représenter et promouvoir les activités de Mionwa, rencontrer des partenaires potentiels
- Travailler à la promotion active de Mionwa sur les réseaux sociaux afin de se démarquer de la concurrence

Stratégie financière et mobilisation de capitaux

- Gestion des budgets, des comptes de résultats et des rapports d'entreprise
- Soutien de l'équipe de développement commerciale dans l'identification de financements pour les différents projets
- Identifier avec l'aide de comptables, de conseillers financiers, d'avocats les différentes entités financières avec lesquelles Mionwa pourrait travailler

Votre profil

- Vous vous sentez prêt(e) à gérer une entreprise de A à Z et à travailler à son expansion à l'échelle nationale
- Vous vous sentez capable de gérer des projets d'électrification complexes qui ont du sens et qui améliorent le quotidien des populations
- Vous êtes désireux d'évoluer dans un secteur dynamique et innovant où la collaboration et la motivation sont les clés du succès
- Vous êtes enthousiaste à l'idée d'évoluer dans un environnement proactif, de faire preuve de créativité, d'initiative et de tout mettre en place pour parvenir aux résultats fixés
- Vous vous sentez capable de gérer de front les difficultés du secteur et ainsi redessiner l'avenir énergétique de tout un continent
- Vous êtes passionné(e) par votre travail et vous avez le souci du détail et du travail bien fait

Compétences requises

- 7 à 10 ans d'expérience dans la gestion d'équipes et la gestion de projets d'envergure, vous êtes à l'aise dans les relations avec des bailleurs de fonds et les institutions publiques
- Vous savez faire preuve de patience, d'empathie et vous êtes quelqu'un de jovial et de bonne humeur
- Vous avez de l'expérience dans le secteur des énergies renouvelables ou de l'électrification
- Vous êtes capable de travailler sur des modèles financiers complexes et de passer de la théorie à la pratique
- Vous avez une compréhension approfondie des différentes nuances opérationnelles que requière la gestion de Mionwa
- Vous avez déjà occupé un poste sur le marché béninois ou dans un autre pays ouest africain
- Vous avez d'excellentes compétences en communication écrite comme orale
- Vous avez un esprit d'entrepreneur ou de l'expérience dans la création d'entreprise
- Vous avez une très bonne maîtrise d'Excel, Powerpoint et des autres outils de MS Office
- Très bonne maîtrise de l'anglais, la maîtrise de la langue locale sera très appréciée (fon)
- Vous êtes enthousiaste à l'idée de travailler dans le secteur des énergies renouvelables
- Vous êtes capable de travailler de manière flexible, dans une équipe de petite taille afin de répondre aux exigences quotidiennes de l'entreprise

Nous sommes conscientes qu'il est difficile de répondre à tous les points cités plus haut cependant nous sommes prêts à vous laisser votre chance si vous parvenez à mobiliser les bons arguments pour vous vendre et nous convaincre.

Rémunération

En postulant pour ce poste vous pourrez prétendre à une rémunération annuelle attractive, avec des primes de résultats, vous bénéficierez également d'une assurance maladie et de congés parentaux. Une attention toute particulière sera portée au développement professionnel et à la formation ainsi qu'à la flexibilité horaire.

Comment postuler

Les candidats intéressés sont invités à envoyer :

1. Une lettre de motivation rédigée en anglais et en français
2. Un Curriculum Vitae récent comprenant les coordonnées de trois employeurs dont l'un doit être celui du dernier/l'actuel employeur. Les candidats devront préciser le poste de chaque employeur et la relation entretenu avec ce dernier

Toutes les candidatures devront être envoyées par mail à l'adresse suivante : careers@sunkofa-energy.com avec l'adresse mail suivante en copie careers@powergen-re.com . L'objet de l'email devra être le suivant « Candidature au poste de chargé(e) pays au Bénin »

Veillez à garder à l'esprit que vous pouvez être contacté, de fait veillez à ce que vos coordonnées soient à jour.

Seuls les candidat(e)s sélectionné(e)s seront contacté(e)s.